

## PLANTILLA DE PRACTICA PARA EL ELEVATOR PITCH

### 1- **Afirmación sorprendente o pregunta para ganar atención (Hook)**

Captura la curiosidad desde el primer segundo.

*¿ Sabías que el 70% de las startups fracasan por no encontrar un mercado real? "*

### 2- **¿Quién eres y qué haces aquí?**

Dilo rápido y claro. Tu identidad profesional o proyecto.

*"Soy Laura Martínez, fundadora de EduTech Latina, una plataforma que ayuda a estudiantes universitarios a aprender programación jugando." "*

### 3- **¿Qué problema o necesidad cubres?**

Define claramente el dolor o la oportunidad que atiendes.

*"Hoy en día, muchos jóvenes abandonan sus carreras técnicas porque les cuesta aprender lenguajes de programación." "*

### 4- **¿Qué soluciones aportas? ¿Cuál es tu valor único? (Diferencial)**

Explica cómo lo resuelves y por qué eres diferente.

*"Nuestra app convierte el aprendizaje en retos diarios interactivos, usando inteligencia artificial adaptativa." "*

## 5- ¿Qué beneficio obtiene tu público objetivo / mercado?

Destaca el impacto positivo que generas.

*"Los usuarios aumentan su comprensión técnica en un 40% y reducen el estrés académico."*

## 6- ¿Por qué tú o por qué tu proyecto?

Demuestra tu credibilidad, experiencia o pasión.

*"Yo misma fui estudiante de ingeniería frustrada, y tras fallar tres veces, decidí crear la herramienta que me hubiera salvado."*

## 7- Llamar a la acción (Deja tu tarjeta o frase memorable)

Cierra con fuerza y deja una puerta abierta.

*"Si quieres saber más, búscame en [linkedin.com/in/lmartinez](https://www.linkedin.com/in/lmartinez) o visita [edutechlatina.com](https://edutechlatina.com)"*

*"La tecnología no tiene que ser aburrida! ¡y yo estoy aquí para demostrarlo!"*

## Recomendaciones Finales

- **Duración sugerida:** Entre 30 y 60 segundos.
- **Tono:** Natural, seguro, entusiasta y auténtico.
- **Practica en voz alta** varias veces antes de usarlo en público.
- **Graba tu presentación** y pide feedback para mejorar.